DISTRIBUCIÓN DIGITAL DE CONTENIDOS

DESDE 1998

Tecnología

1 empresa, 2 plataformas de distribución

Creada en 1998, Sede en Miami, EE.UU.

e-libro: plataforma para bibliotecas

Distribuidor oficial de **ebrary** en España y América Latina
300 entidades clientas en España y América Latina
150 editoriales asociadas

ebrary proveedor de contenidos y tecnología
3.000 entidades clientas en el mundo: 17 millones de
425 editoriales asociadas

e-libro.net: librería virtual para el público

Venta de PDF
Impresión bajo demanda
Acuerdo con Baker & Taylor

E-LIBRO.NET

Librería digital creada en 1998

- **Venta del PDF**: la editorial decide el precio de venta
  50% de cada venta para la editorial

- **Impresión a demanda:** fabricamos el libro a petición del cliente
  50% de los beneficios para la editorial (precio venta – producción)

- **Baker & Taylor**: fabrica el libro para las librerías y bibliotecas de EE.UU.
  50% del precio de venta en papel en España para la editorial

- **Seguridad**: PDF protegidos con DRM de FileOpen: quedan anclados en el ordenador en el que se compra y descarga del PDF, si se copia no se puede leer

- **Control**: la editorial tienen claves para ver las ventas hechas de cada título

- **Mercado potencial**: sin límite geográfico: se puede conectar, comprar o encargar desde cualquier país

www.e-libro.net

(en proceso de cambio)

E-LIBRO: Plataforma para bibliotecas académicas

- **Acceso a textos completos de las mejores editoriales**
  35.000 títulos en español
  200.000 títulos en inglés

- **Herramientas de estudio e investigación**
  definir, subrayar, crear notas o hipervínculos, conversor texto/voz, etc.
  biblioteca personal para cada usuario

- **2 modelos de conexión:**
  Suscripción: cuota anual por colección y nº de usuarios
  30% por cada página vista / impresa / copiada para la editorial

  Compra: se compran solo los títulos deseados
  Precio de venta= PVP en papel + 20%
  54% de cada venta para la editorial

Acceso siempre a través de nuestro servidor: **NO hay descargas**

www.e-libro.com

Interfaz de usuario

e-libro | Tutorial Español | La Socialización del Conocimiento | Socializando o Conhecimento | Tutorial Português | e-liv

Información | Buscar | QuickView | Biblioteca

Español | Mis configuraciones | Iniciar ses

plan de negocios | Buscar en ebrary | Ocultar opción avanzada | Todos los temas

CATEGORÍA DE LIBROS | CLASIFICACIÓN DE CAPÍTULOS | RECIENTES

Cuando haya terminado de describir su búsqueda, haga clic en el botón "Search ebrary" (Buscar en ebrary).

Buscar en Campos de texto y campos cl para plan de negocios

... y en Campos de texto y campos cl para

- Campos de texto y campos clave
- Texto
- Tema
- Título
- Autor
- Editorial
- Número decimal Dewey
- ISBN
- Número de clasificación de la Bibl
- Año de publicación
- Tipo de documento
- Idioma del documento

Seleccion a continuación para especificar su búsqueda.

Lcsh	Business & Economics / General	Business & Economics / Finance	Unescot
Manager	Business Planning	Libros Electronicos	Finance
Strategi	Local	Administración De Empresas	Empresas
Marketi	Finanzas	Planificación Estratégica	

Buscar

Las siguientes palabras son muy comunes y no se incluyeron en su búsqueda: de

Se muestran 1 - 20 de 3.440 documentos

Ordenar los resultados por: Relevancia | Título | Colaborador | Editor

El plan de negocios | ebrary Reader

Autor: Marketing Publishing

Editorial: Ediciones Díaz de Santos

Publicado: 2007

Temas: Planes de desarrollo. -- unescot Administración de empresas. -- unescot Planificación estratégica. -- unescot Business planning. -- lcsh Strategic planning. -- lcsh Management. -- lcsh Libros electronicos. -- local

Mostrar Tabla de Contenidos | Buscar similar

Manual para un plan de negocios | ebrary Reader

Autor: Droznes, Lázaro

Editorial: Autodesarrollo

Publicado: 2005

Temas: Planificación y administración. -- unescot Economía. -- unescot Business planning. -- lcsh Economics. -- lcsh Business. -- lcsh Libros electronicos. -- local

Mostrar Tabla de Contenidos | Buscar similar

Estantes de biblioteca

Clientes en España 1/3

UNIVERSIDADES

- Universidad de Mondragón
- Universidad a Distancia de Madrid
- Universidad de Alcalá
- Universidad de Castilla La Mancha
- Universidad de La Coruña
- Universidad de Navarra
- Universidad de Oviedo
- Universidad de Valladolid
- Universidad del País Vasco
- Universidad Pontificia de Salamanca

Consorcio de Bibliotecas Universitarias de Andalucía

- Universidad de Almería
- Universidad de Cádiz
- Universidad de Córdoba
- Universidad de Granada
- Universidad de Huelva
- Universidad de Jaén
- Universidad de Málaga
- Universidad de Sevilla
- Universidad Internacional de Andalucía
- Universidad Pablo de Olavide

Clientes en España 2/3

Consorci de Biblioteques Universitàries de Catalunya

- Biblioteca de Catalunya
- Universitat Autonoma de Barcelona
- Universitat de Barcelona
- Universitat de Girona
- Universitat de les Illes Balears
- Universitat de LLeida
- Universitat de Vic
- Universitat Jaume I
- Universitat Oberta de Catalunya
- Universitat Politecnica de Catalunya
- Universitat Pompeu Fabra
- Universitat Rovira i Virgili

Club de Compras del Mediterráneo

- Universidad Católica San Antonio de Murcia
- Universidad de La Laguna
- Universidad de Murcia
- Universidad de Valencia
- Universidad Las Palmas de Gran Canaria
- Universidad Miguel Hernández de Elche
- Universidad Politécnica de Cartagena

Clientes en España 3/3

Escuelas de Negocio

- EOI - Escuela de Organización Industrial
- IESE Business School
- IE - Business School Instituto de Empresa
- IE – Universidad

Otras Bibliotecas

- **Cortes Generales: Congreso de los Diputados y Senado**
- Ayuntamiento de Barcelona
- Biblioteca Pública de Andorra (Navarra)

Algunas editoriales asociadas

NUESTROS COMPROMISOS

- **La editorial no paga** nada por tener sus libros en las plataformas
- Un contrato común para las 2 plataformas. Selección de las modalidades de distribución, sin exclusividad
- **Protección** de los ficheros y **control** de los usos hechos
- Liquidación trimestral con toda la información detallada para pagar a los autores
- **Claves de acceso** para cada para ver uso hecho a mes vencido

Pasos a seguir para ENCLAVE

- Firma del contrato: la editorial solo autoriza las modalidades de su interés
- La editorial nos envía los archivos
- Ponemos los archivos en las plataformas según las modalidades autorizadas
- Damos a la editorial el link de cada libro en e-Libro.net para lo ponga en el registro DILVE
- Retribución trimestral común en ambas plataformas, fichero Excel detallado

CONTACTO

www.e-libro.com
www.e-libro.net

Victoire Chevalier
victoire@e-libro.es
606.622.643